

した時、家族の一員となっても避難所には入れない。そすべきかなど語る。定員50人。問い合わせは同協会（電話03

# 名古屋経済

## 業種問わず「再生」請負

### フロンティア21 M&Aなど支援

人材育成支援業務などを行うフロンティア21（本社名古屋市中区栄1の7の20・ニューミソノビル6階、平勝利社長、電話052・231・1810）は、自社で手がける企業再生事業の対象分野を拡大する。これまでホテルなどを対象に、M&A（企業の合併・買収）といった手法で企業再生に結び付けてきた。業種を問わず、事業展開できるとみて、専門家との連携も強化し、分野拡大を図る。

（今井隆二）

## ホテル事業で ノウハウ蓄積 専門家とも連携

同社は、1989年設立。人材育成事業とともに、企業再生事業を展開している。

企業再生に関して、これまでビジネスホテルを軸として事業展開。「後継者がいない」「集客に苦労している」などのビジネスホテルを、主に全国でビジネスホテルなどをチェーン展開する企業に紹介。両者をマッチングさせ、M&Aの実現や、賃貸契約を締結させるなど二十数件以上の企業再生に取り組んできた。

同様に家具業界でも企業再生を実施。「特に家具店の場合、全国規模の家具チェーンが出店するなど競争が激化。昔ながらの商売を行ってきた家具店が時代のニーズに取り残されるというケースが多い」という。その結果、地元大手家具チェーンとのマッチングで企業再生を行ってきた。

こうした状況を受け、両分野以外にも企業再生のニーズは高いと見て、対象分野を拡大することにした。ターゲットとしているの

は全業種だが、「利用者に對し、店舗や事業所数が多い業種が特に企業再生を求めるケースが多い」とし、病院のほか、ある程度チェーン展開している学

習塾、美容院、居酒屋などがメインとなると見ている。また、同時に各業種に精通している専門家らとの連携強化にも取り組んでいく。